



ЕКОНОМСКИ ФАКУЛТЕТ У НИШУ
09.05.2018. САЛА 1, 12 ЧАСОВА

ИНОВАЦИОНИ СЕМИНАР

ТРГОВИНСКА ДИПЛОМАТИЈА:

ВЕШТИНЕ ПРЕГОВАРАЊА И УМЕЋЕ СКЛАПАЊА КУПОПРОДАЈНОГ УГОВОРА



ЖЕЛИТЕ ПОСТАТИ ДОБАР ПРЕГОВАРАЧ? ДОЂИТЕ ДА ЗАЈЕДНО НАУЧИМО
ВЕШТИНЕ ПРЕГОВАРАЊА И НАЧИН СКЛАПАЊА КУПОПРОДАЈНОГ УГОВОРА.

Организатори семинара:

Проф. Др Сретен Ђузовић

Проф. Др Светлана Соколов Младеновић

“У послу никада не добијеш оно
што заслужујеш, већ добијеш оно
што уговориш.”